

GANADERIA

La producción láctea de vacuno en la Comunidad Valenciana

**Julia Busto*

**Baltasar Cases*

***M^a Dolores de Miguel*

**Pedro Caballero*

* DEPARTAMENTO DE ECONOMÍA DEL I.V.I.A.

** E.U.I.T.A. de la UNIVERSIDAD POLITÉCNICA DE MADRID



Con la dificultad actual para sostener cualquier producción y colocarla en el mercado, ninguna actividad agropecuaria debe pasarse por alto, aunque tenga escasa significación en lo que concierne a sus aportaciones a la Producción Final Agraria de una región.

Nos vamos a referir en el presente artículo a la leche de vacuno, como producto principal, junto con otros productos secundarios que se obtienen de forma conjunta.

Si bien, de forma global, el subsector ganadero tiene una participación importante en la producción Final Agraria de la Comunidad Valenciana, con el 19,82%, no sucede así con la especie de vacuno que solo figura con el 1,52%, incluyendo carne y ganado.

No sobresale la Región en cuanto a la producción láctea: solo representa el 0,76% de la Producción Final Agraria, y eso agregando el conjunto de las tres especies productivas (vacuno, ovino y caprino).

Hay situaciones que constituyen una limitación permanente a la expansión de la actividad ganadera de vacuno, y muy en concreto a la de vacuno de leche; así, en la Comunidad Valenciana la utilización del agua en la agricultura se dirige con total preferencia a cultivos frutales y de hortalizas para consumo en fresco, siendo excepcional la producción de forrajes.

Por otra parte, en relación a la evolución histórica en esta Región, parece oportuno señalar la escasa vocación, en lo que a la producción lechera se refiere, en las comarcas del interior, dotadas de más espacio, con menor incidencia del valor del suelo, y sin que les afecte de forma tan directa, la competencia tanto del sector hortofrutícola en la agricultura como del sector industrial.

Respecto a la localización de la producción de vacuno de leche, aunque dispersa por toda la Comunidad, se puede apreciar una mayor concentración en ciertas comarcas como la Meridional y Vinalopo en Alicante; en Valencia las explotaciones se encuentran con más frecuencia en la Hoya de Buñol y la Costera de Xativa, y en Castellón aún están más diseminadas; también se localizaron en zonas próximas a núcleos urbanos densamente poblados, los cuales, en épocas anteriores engordaban sus propios terneros y en la actualidad, aún no ha desaparecido la tendencia a complementar la renta de la leche con esta modalidad de producción cárnica.

El análisis que vamos a presentar incide fundamentalmente en una descripción de las características de las explotaciones, competitividad y dificultades actuales.

CARACTERÍSTICAS DE LAS EXPLOTACIONES

La información de este apartado, se ha basado en un conjunto de encuestas, realizadas por el Departamento de Economía del I.V.I.A., que representan un 34% de las explotaciones lácteas de la Comunidad Valenciana, y en el que han tenido representación las diferentes comarcas.

El conjunto de las explotaciones, unas 130, acumulan una cuota de producción total aproximada de 39.401.633 kg y por tanto, su participación en la cuota nacional que es de 5.438.118 tn es escasísima, solo de un 7,24 por 1000.

En el **Cuadro 1**, se reseña la distribución por estratos de cuota, que solo puede considerarse de forma aproximada, por estar sometido a una evolución continua. De la obser-

CUADRO 1

Estrato (kg)	% explotación	% cuota regional
5.000 - 36.000 kgr	18,11	1,10
36.001 - 68.000 kgr	13,39	2,28
68.001 - 120.000 kgr	17,32	5,12
120.001 - 212.000 kgr	16,54	8,35
212.001 - 460.000 kgr	12,60	13,28
460.001 - 4.000.000 kgr	13,39	35,32
Mayor de 4.000.000 kgr	1,57	34,28

vacación de los diferentes porcentajes del cuadro anterior, del que se han eliminado un 7% de explotaciones con cuota inferior a 5.000 l, se deduce que, en esta región, ha tenido lugar una evolución rápida en la dimensión de las empresas hacia los estratos de mayor producción. Mientras las regiones que mayor representación tienen en la producción nacional, Galicia y Castilla-León, presentan proporciones elevadas en los estratos inferiores a 68.000 l, tanto de explotaciones, con un 70% del total, como de producción con el 27%, en cambio, la Comunidad Valenciana tiene un 31,5% de explotaciones y solo un 3,38% de la producción en dichos estratos.

La forma jurídica más común en las explotaciones es la empresa individual, que afecta a un 70% del total; se registra también un alto porcentaje en SATs, hasta un 20% y el resto figuran como Comunidad de Bienes y Sociedad Limitada.

La edad media de los empresarios dedicados a esta actividad es de 47 años, sólo un 55% tienen menos de 50 años y por término medio el nº de hijos es de 2,4.

En cuanto a la continuidad de las explotaciones un 61% han manifesta-

do tenerla asegurada, mientras que un 27% no sabe y un 12% indica que no tienen quien les suceda; este aspecto señala que, a medio o largo plazo, el número de explotaciones podría disminuir considerablemente en función de la evolución del sector, y lo más probable, como se ve en la actualidad, es que el número de explotaciones disminuya pero la dimensión de las restantes aumente mediante compras de cuota.

La procedencia de los ingresos de las diferentes explotaciones, nos da una idea del alto grado de especialización del sector en esta Comunidad, puesto que en el 70% de los casos, el porcentaje que representan los ingresos de la leche respecto de los ingresos familiares es muy alto, con un promedio del 80%. Si se toman como base los ingresos de la explotación, la actividad lechera es considerada como principal, en un 73% frente a un 27% que la califican de secundaria; en un 30% de los casos alcanza el total de sus ingresos.

La escasa aptitud de la región para una producción láctea, basada en forrajes obtenidos en la propia explotación, se hace patente en la disponibilidad y empleo de la superficie agrícola útil de cada una de ellas.

Solamente un 48% de la totalidad de las explotaciones tienen superficie agrícola dedicada a la ganadería, con un promedio de 2,2 ha por explotación; de esta superficie casi el 80% se destina a forraje, principalmente alfalfa, con recolección en verde ó henificada. El resto se orienta a la obtención de otros tipos de forrajes y granos. Solamente un 7% de las explotaciones compran productos para ensilar; esta modalidad, que proporciona soluciones muy económicas en cuanto a los





forrajes, se lleva a la práctica en esta región en niveles muy bajos.

Se alimenta el ganado con productos adquiridos fuera de la explotación, principalmente piensos concentrados, pulpa de remolacha, pulpa de naranja, semilla de algodón, harinas de maíz y de cebada y cebadilla procedente del bagazo de las fábricas cervceras.

En las explotaciones de menor dimensión hay un abastecimiento de subproductos de las fábricas cercanas o de centrales hortofrutícolas, así en el Sur de Alicante se emplea con frecuencia la pasta de alcachofa que en parte ensilan.

El 44% del total de las empresas ganaderas emplean pulpa de remolacha, especialmente en los estratos de mayor dimensión; la cebadilla es introducida en la ración por el 48% de los empresarios. Con frecuencia coincide el uso de ambos productos, no obstante la cebadilla aparece con mayor frecuencia en pequeñas explotaciones, tal vez debido a su bajo precio.

El 99,2% de las explotaciones compran los piensos que consumen y el 77,5% también el pienso para cría; un 62,2% adquiere el heno, y la paja, tanto para alimento como para cama, la suministran transportistas especializados para la totalidad de las explotaciones.

En resumen: el 52% de las explotaciones compran los forrajes que consumen y, del 48% restante, solamente un 10% produce todos los forrajes que necesitan.

La venta de la leche proporciona los principales ingresos de estas empresas, de las cuales, un 81% tiene como destino industrias de leche pasteurizada, yogur u otros productos y el 19% restante se distribuye en venta directa o se envía a fábricas de quesos.

El precio de la leche se ha situado, durante el pasado año 1997, en un intervalo entre 45 y 52 pts/litro en las ventas o fábricas. La venta directa

tiene precios superiores que han de incluir el envasado y la distribución.

El precio viene determinado por la calidad en función de determinados conceptos como cantidad de grasa, bacterias y células somáticas. Se rechaza la leche con agua añadida y con residuos de antibióticos.

En el 88% de las explotaciones tiene especial importancia la cría, principalmente de novillas, que sustituyen a las bajas de vacas lactantes que se producen por desvieje, enfermedad u otros problemas; también esta prevista una cierta reserva en previsión de una posible ampliación de la cuota productiva. En un 56% de las explotaciones se venden los terneros descalostrados, con una semana de vida, mientras que el 44% restante se realiza el cebo hasta los siete ó nueve meses. Solo un 10% de las empresas tiene otras actividades ganaderas simultáneas con el vacuno de leche, e incluyen ganado ovino, cabras y en ocasiones vacuno de carne.

La actividad productiva en este sector tiene como fundamento la mano de obra familiar, que trabaja, de forma continua, con una media de 1,6 personas y un promedio de 310 días año. Un 31% de las empresas tienen mano de obra familiar a tiempo parcial durante 206 días/año con una dedicación diaria de unas cinco horas.

De acuerdo con el número de personas empleadas en la fase de producción en el sector, la relación de cuota actual por UTA en la Región es de 172.420 litros.

Se practica un sistema de estabulación libre con una superficie de parque que se cubre hasta un tercio.

Casi todas las explotaciones suelen disponer al menos de un tractor y un 20% de ellas de 2; generalmente tienen una antigüedad de 15 años o son de segunda mano, y están provistos de pala y remolque. Utilizan también furgonetas, cuando es preciso, y camión en un 37% de los casos, empleado en el aprovisionamiento

de piensos, forrajes y, otras operaciones. Hay también una dotación de aperos, más bien escasa, para el cultivo de la tierra y la recolección del heno.

Un 20% de las empresas, correspondiente a las de mayor dimensión, dispone de remolque Unifeed, con el cual distribuyen a los animales la mezcla de pienso, que comprende todos los incluidos en una ración elaborada por un técnico.

Casi la totalidad de las empresas han adquirido tanque refrigerado para almacenar la leche y, en las condiciones actuales, no introducirlo en la explotación puede significar tener que abandonar la actividad.

Las distintas ganaderías de la Región presentan un comportamiento muy homogéneo respecto a la alimentación y manejo del ganado. Las vacas permanecen en la fase de producción un promedio de seis partos, aunque este número es variable, no solo entre explotaciones sino dentro de cada explotación; la edad varía más en función de los problemas que puede dar el animal que del descenso de la producción.

La mejora genética manifiesta un continuo progreso y se detecta la práctica de inseminación artificial, con semen de calidad, en el 55% de las explotaciones lo cual va incidiendo de forma continua y segura en un incremento de los rendimientos.

En general, las ganaderías de mayor dimensión tienden a una mejora genética más rápida y a producir con rendimientos más elevados y a su vez con costes más altos, alimentación más regular y menor utilización de subproductos.

RESULTADOS ECONÓMICOS

Para conocer si es viable y competitiva una actividad económica, un criterio básico a tener en cuenta es la

CUADRO 2: RESUMEN DE COSTES

	PESETAS/ LITRO
I. COSTES VARIABLES	34.92
Productos comprados para alimentación	28.09
Costes parcelas vacuno lechero	0.50
Sanidad y Reproducción	1.67
Maquinaria	1.23
Mano de obra eventual (más SS).....	0.62
Electricidad	0.95
Otros gastos variables.....	1.87
II. COSTES FIJOS	8.68
Mano de obra fija (más SS).....	0.64
Amortizaciones	2.05
Contribuciones	0.14
Seguros	0.78
Conservación y Reparación	1.03
Seguridad social familiar	1.72
Arrendamientos.....	0.32
Intereses de créditos pendientes	1.29
Asesoría y control lechero	0.43
Otros gastos fijos	0.05
Distribución anual de cuota (10 años).....	0.23
III. COSTES DE OPORTUNIDAD	8.73
Mano de obra familiar	7.10
Renta de la tierra.....	0.25
Interés de capital propio	1.39
COSTES TOTALES (I+II)	43.6
COSTES TOTALES (CON COSTES DE OPORTUNIDAD) (I+II+III)	52.33

determinación de costes y márgenes en las diferentes empresas.

En nuestro caso, y ante una prevista uniformidad en los costes unitarios procedentes de empresas de muy distintas dimensiones, optamos por exponer un coste genérico representativo de los tipos de explotación más frecuentes.

Por otra parte, actualmente, las explotaciones tienden a una dimensión viable que se establece entre 36 a 45 vacas de ordeño.

El coste anual de un trabajador fijo, incluidos sueldo y seguridad social representa 1.703.000 pts.

La ganadería tiene instalación eléctrica y de agua, y cuenta al menos con

un tractor provisto de pala frontal, remolque y otros aperos.

Las principales características económicas a tener en cuenta en esta explotación media son:

- La mayor parte de los ingresos tienen su origen en la venta de la leche y, como productos secundarios figuran la venta de terneros, novillas, desvieje, estiércol y además las subvenciones.

- La producción anual por vaca es de 5.350 litros.

- El precio medio de la leche vendida es de 48,5 pts/litro.

- El número medio de terneros por vaca y año es de 0,78.

- La venta de las vacas de desvieje se ha efectuado a un precio medio de 73.781 pts/animal.

- El precio medio obtenido por la venta de los terneros, de acuerdo con los resultados de la encuesta, es de 43.048 pts; ello es debido a la práctica del cebo en una parte de las explotaciones. Si la totalidad de los terneros se hubiera vendido con una o dos semanas el valor correspondiente sería de 15.000 á 20.000 pts.

En el **Cuadro 2** se expone el resumen de costes, los cuales se han agrupado en tres apartados:

- **Costes Variables**, entre los que figura el capítulo de alimentación

que como se puede ver es el más importante.

- **Costes Fijos**, originados por la estructura productiva.

- **Costes de oportunidad**, que no representan un desembolso real, y se entienden como los ingresos que no percibe el empresario por dedicar los medios de producción a la actividad que realiza en lugar de dedicarlos a otra actividad alternativa.

Hemos creído conveniente agrupar en el apartado III los costes de oportunidad, por la especial significación que le concede la obligada inclusión del capítulo Mano de Obra Familiar, por otra parte de estimación más difícil.

El concepto Renta de la Tierra se anota considerando el importe que obtendría el propietario por alquilarlas al precio más usual en la comarca.

En cuanto a los intereses de los capitales propios se han estimado con una tasa del 4% anual sobre la mitad del valor de edificaciones, instalaciones y ganado considerando las operaciones de amortización y reposición. También se han incluido en este capítulo los intereses del capital circulante, que tienen escasa relevancia en la actividad lechera de vacuno por las características que presenta, por una parte, la periodicidad de los ingresos y por otra la adquisición de los factores de producción. Se han estimado los costes del capital circulante con un periodo de maduración de tres meses, e incluido solamente los costes de cultivo de las parcelas, adquisición de paja y silos, y excluido todos los conceptos cuya adquisición o pago es usualmente inferior a un mes.

En el capítulo de amortizaciones, que figura en los costes fijos, se ha elegido el tipo lineal, con periodos de vida útil de 20 años en edificaciones, y 10 años en maquinaria e instalaciones.

En esta actividad presenta unas características muy especiales el reflejo contable de la evolución del

valor correspondiente al ganado. En nuestro caso, no disponemos de una contabilidad organizada y la metodología aplicada corresponde al procedimiento de relación presupuestaria con recogida de datos por encuesta individualizada en cada explotación de la muestra elegida.

Lo más idóneo, con el procedimiento adoptado, debería ser contabilizar el ganado en el periodo de crecimiento, por la acumulación de los costes anuales y, una vez iniciado el periodo productivo, amortizar el valor existente al principio menos el valor del desvieje durante el número de



años que dura la fase de producción, que a su vez es coincidente con el número de partos.

Para mayor información reseñamos en el **Cuadro 3** los costes de criar una novilla en la propia explotación hasta el parto.

Los datos indicados son una aportación más, si bien no se han utilizado puesto que, por las características del manejo de las diversas ganaderías, no se ha podido precisar en cada una los costes de alimentación de los diferentes tipos de ganado; con frecuencia los animales están mezclados y los alimentos se les suministran “ad libitum”.

La mejor solución para calcular las variaciones positivas o negativas en el valor del ganado ha sido estimar la variación de inventario.

De esta forma quedan compensados, y se reflejan en los resultados los costes de la alimentación no originados por las vacas de ordeño y otros de carácter fijo, difíciles de imputar por separado.

Completamos el Cuadro 2 con los gráficos 1, 2, 3 y 4, relativos a los porcentajes que representan cada uno de los conceptos.

Finalizado el cálculo de los costes, pasamos a la expresión de los resulta-

dos en el Cuadro 4 que comprende ingresos y márgenes, referidos a un litro de leche

El gráfico 5 permite una comparación de la importancia de cada ingreso con expresión porcentual. Se puede comprobar que, en esta actividad, acapara la mayor parte del ingreso total, el 77%, la venta de leche, como producto principal; el resto de los ingresos correspondientes a los productos secundarios, obtenidos de forma conjunta, a los que se agregan las subvenciones, contribuyen a rebajar los umbrales de rentabilidad, y a la existencia de un beneficio positivo en las condiciones actuales.



La **Posición Competitiva** de la producción láctea de vacuno en la Comunidad Valenciana, a la vista de las características de las explotaciones y del estudio de costes y márgenes, puede considerarse suficiente o buena en las condiciones actuales.

En relación con otras regiones españolas las explotaciones valencianas son las que disponen de menor superficie ganadera. En consecuencia han de adquirir no solo los concentrados, sino también otros productos de volumen como heno y paja; todo ello incide en unos costes de la alimentación más elevados que en otras regiones. Un aspecto favorable es el empleo de subproductos, pero salvo la cebadilla y la pulpa de remolacha, de amplia utilización, como se indicó en el apartado anterior, el resto afecta en unos casos a un reducido número de explotaciones, y en otros a situaciones temporales o de excedentes ocasionales.

Los precios actuales de la leche han permitido una alimentación con raciones calculadas y a base de productos adquiridos fuera de la explotación, lo que implica producir con costes altos, pero de forma eficiente, especialmente si la dotación genética es buena. Este camino ha sido adoptado por las ganaderías de mayor dimensión y mejor técnica, con eleva-

dos rendimientos por vaca. Las ganaderías de técnica inferior utilizan más el subproducto, tienen una alimentación más barata, con rendimientos menores y peor dotación genética, derivada de una inseminación de peor calidad, toro semental propio y menor selección.

Otro aspecto desfavorable en la modalidad productiva de la Región es la baja utilización de los silos, casi inexistente en el silo de maíz, posiblemente la forma más económica de proporcionar alimentos de volumen.

Probablemente se deba a la escasez de espacio en las explotaciones y a la falta de un suministro organizado, con parcelas contratadas y dotación de maquinaria.

Después de mencionar los principales inconvenientes vamos a señalar

aspectos que consideramos favorables como son:

- Explotaciones de tipo familiar, un 44% con una dimensión aceptable, dotadas con un número de vacas de ordeño superior a 36 y una cuota de producción superior a 200.000 litros.

- Las explotaciones tienen un alto nivel de especialización, con dedicación total del empresario.

Este comportamiento tiene un sentido inverso al de otras actividades agrarias en la Región donde predomina ampliamente la dedicación a tiempo parcial.

- Precios de la leche de 1 a 2 pesetas superiores a otras regiones.

- Costes fijos ligeramente inferiores a otras regiones.

PERSPECTIVAS DE EVOLUCIÓN

La tendencia de las explotaciones es basar su viabilidad en el aumento del tamaño, preferentemente; también se pone atención en la selección de los animales al objeto de incrementar la producción anual por vaca; en cuanto a la sanidad de los animales, de la leche y la mejora de las instalaciones obligatoriamente han de seguir las normas de la Unión Europea (U.E.).

Del estudio realizado se ha deducido una falta de economías de escala en relación al coste unitario de las distintas explotaciones. Ello no quie-

CUADRO 3

CRÍA DEL PRIMER AÑO	
Valor de la ternera	20.000
Valor de la alimentación	48.735
Otros costes	12.440
Total de costes.....	81.175
CRÍA DEL SEGUNDO AÑO	
Alimentación y otros costes	74.264
TOTAL RECRÍA	155.439 pts.

re decir que dichas economías no se manifiesten en otros aspectos, entre ellos: mayor precio de la leche, debido a mejores instalaciones; eficiencia de la mano de obra; a mayor tamaño de la explotación la adquisición de factores de producción es más barata si bien es posible una disminución de los precios mediante el suministro por cooperativa.

Las **principales causas del abandono** de las pequeñas explotaciones son: la **insuficiencia de cuota** que impide ampliar hasta una dimensión viable familiar; **nivel de ingresos poco satisfactorio** para la economía familiar, en una actividad que exige una atención permanente sin diferencia de días laborables o festivos; continua **presión de las normas de la U.E.** y, como consecuencia, dificultad de efectuar las inversiones requeridas.

Parece que la dimensión empresarial tiende a situarse por encima de un mínimo de 200.000 litros de producción anual, y de 36 a 45 vacas, que es la cifra que puede manejar un empresario a tiempo total, con alguna ayuda de otros miembros de la familia.

Por el interés que suscita, ponemos especial atención en el actual reglamento de las cuotas lácteas de la U.E. Este importante tema es la principal preocupación en la mentalidad de los empresarios, y se podría señalar que todos ellos son conscientes del problema que representa y como la existencia de cuotas limita su explotación, y sobre todo, las pequeñas se ven abocadas a la desaparición, por la dificultad de lograr un nivel de producción suficiente para la economía familiar. Todos se quejan del mal reparto y la información tan deficiente que se le dió en el momento de la distribución de la cuota en la U.E. y lo perjudicados que salieron frente a los ganaderos de otros países.

Tiene el sector lácteo español una de las OCM más desafortunadas cuyo punto de partida ha sido la cuota lá-

GRÁFICO 1: REPRESENTACIÓN DE LOS COSTES

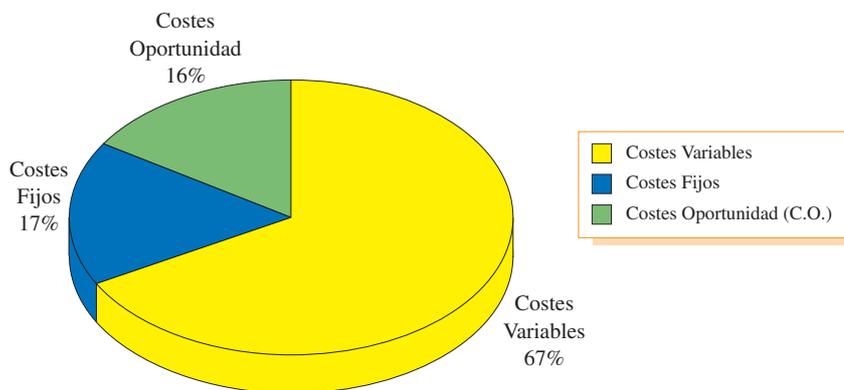
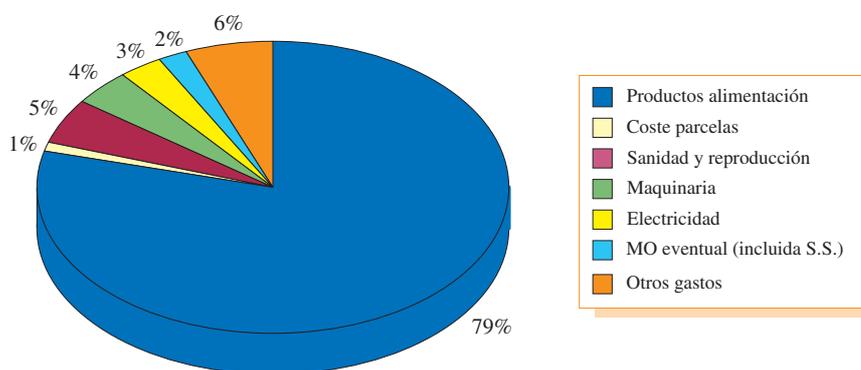


GRÁFICO 2: COSTES VARIABLES



CUADRO 4: INGRESOS Y MÁRGENES

Concepto	Pesetas/litro
INGRESOS TOTALES	
Por leche vendida.....	48,48
Por ventas - compras de terneros.....	4,33
Por ventas - compras resto de animales.....	1,89
Variación valor de inventario.....	4,80
Por venta de estiércol	2,06
Por subvenciones.....	1,53
MÁRGENES	
Ganancia.....	16,64
Beneficio.....	8,66
Umbral de Rentabilidad (sin costes de oportunidad).....	31,84
Umbral de Rentabilidad (con costes de oportunidad).....	39,83

tea acordada en el tratado de adhesión. Es posible que las estadísticas reflejaran unas estimaciones de la producción más bien bajas, y además, solo se le concedió como cuota el 75%, cuando el resto de los miembros de la U.E. disponían del 95% de su producción; como consecuencia, actualmente se padece un déficit de

cuota de 1 millón de tn, y ello después de la consecución de 500.000 tn por el Ministro P. Solbes que permitió una corrección parcial del desastre.

En síntesis, si hubo estadísticas deficientes, efectos de compensación en unas negociaciones globales, infravaloración de la capacidad competitiva del sector y de sus posibilida-

GRÁFICO 3: COSTES FIJOS

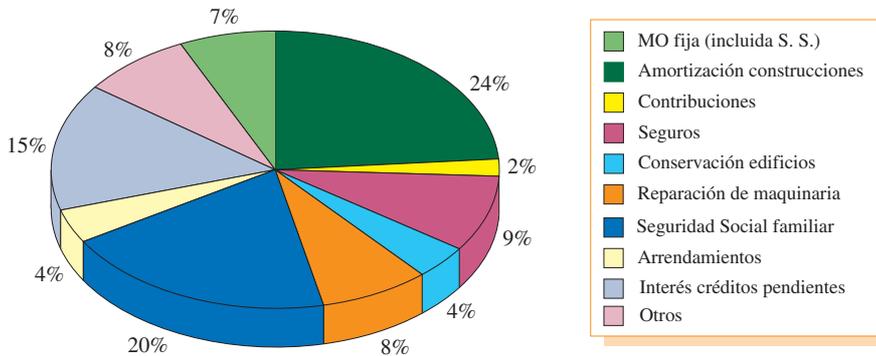


GRÁFICO 4: COSTES DE OPORTUNIDAD

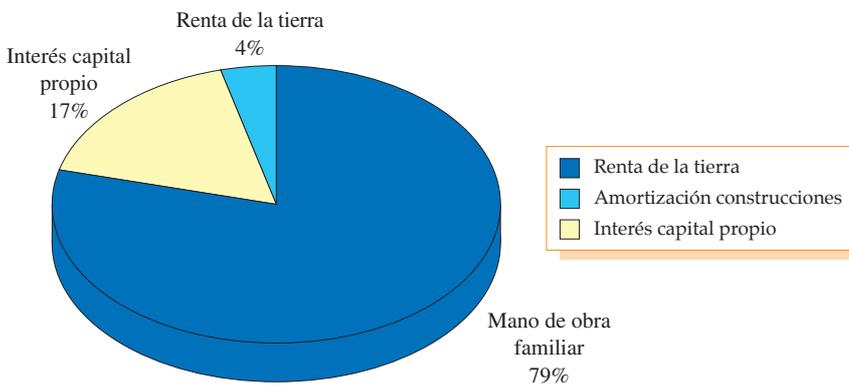
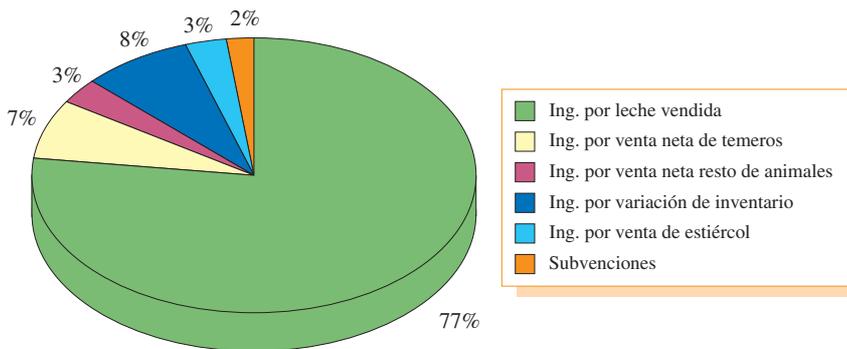


GRÁFICO 5: DISTRIBUCIÓN DE INGRESOS EN PORCENTAJES



des de crecimiento y reestructuración, por citar algunas hipótesis, serán interrogantes que permanecerán en la mente de los negociadores. Lo único que parece claro, ante tanto despropósito, es su ineptitud.

Independientemente de la situación actual de las explotaciones, las decisiones sobre el futuro de la actividad se establecen a nivel internacional. La agricultura y la ganadería son actividades muy reguladas por la PAC y, actualmente, con la entrada en vigor de los acuerdos del GATT, la inter-

nacionalización será cada vez mayor.

Por otra parte, la cuota es una licencia para producir pero no es una garantía de venta. Si en el futuro hubiese reducción en las exportaciones con prima desde la U.E. a terceros países, parte de ese comercio se dirigiría a España y podría ocasionar serias perturbaciones.

El sistema de cuotas ha estabilizado el mercado al limitar la producción total o "casi" totalmente, manteniendo unos precios que, en una gran proporción de explotaciones, e incluso

en la media regional, dan beneficio positivo.

Falta por determinar cual será, a largo plazo, el fin de este sistema, que equivale a unos derechos de venta con garantía solamente hasta el año 2006, susceptible por tanto de verse afectado por una reforma con los vaivenes a los que nos tiene acostumbrados la PAC. Lo único real por el momento es que, con precios de adquisición por litro de cuotas de 45 a 50 pts, y hasta 70 pts en algunos casos, es mayor el capital invertido en "derechos de producir" que en el principal capital de producción que deben ser las vacas de ordeño.

Según el proyecto de revisión del reglamento de cuotas lácteas, se prevé, para toda la U.E., un aumento gradual del 2% de las cantidades de referencia en cuatro campañas desde el uno de Abril del 2001. A España le habrá correspondido una cuota total de 5.659.478 tn, es decir, un incremento de 231.360 tn que significa el 4,2%. Aunque, con excepción de Finlandia, a la que se le asigna el 8,4%, somos el país más favorecido por esta pequeña "gran concesión", no obstante, la solución definitiva es conseguir el millón de toneladas necesario que cedieron o no pudieron conseguir "los hábiles" negociadores de nuestra adhesión. De momento las posibilidades españolas de lograrlo son mínimas.

Como solución, actualmente se favorece una continua reconversión a base de disponer de un Fondo Nacional de cuotas Lácteas, procedente de ganaderos que abandonen la actividad para distribuir las con ciertas prioridades, entre ellas, ser joven agricultor o tener la explotación en zonas de montaña. Este proceso significa una reestructuración conveniente que aumenta la dimensión de las explotaciones pero la capacidad productiva nacional continua limitada.

Otro importante aspecto, que se contempla en la denominada Ayuda

2.000, es el de la prima por vaca lechera de 215 ECUS/vaca que equivale a unas 35.900 pts. A España le corresponderá menos, puesto que la prima se asigna en función de la producción anual; la española es 900 kg inferior a la europea. Otra vez surge una contradicción más de la PAC.



No se desean elevadas producciones, ni dar mayor intensidad a las actividades agropecuarias, pero después se subvenciona más la vaca de mayor rendimiento, lo que evidencia la situación del poder y decisión en la UE y como, en cualquier modificación de una OCM, lo realmente importante es arrimar el ascua a la sardina centroeuropea.

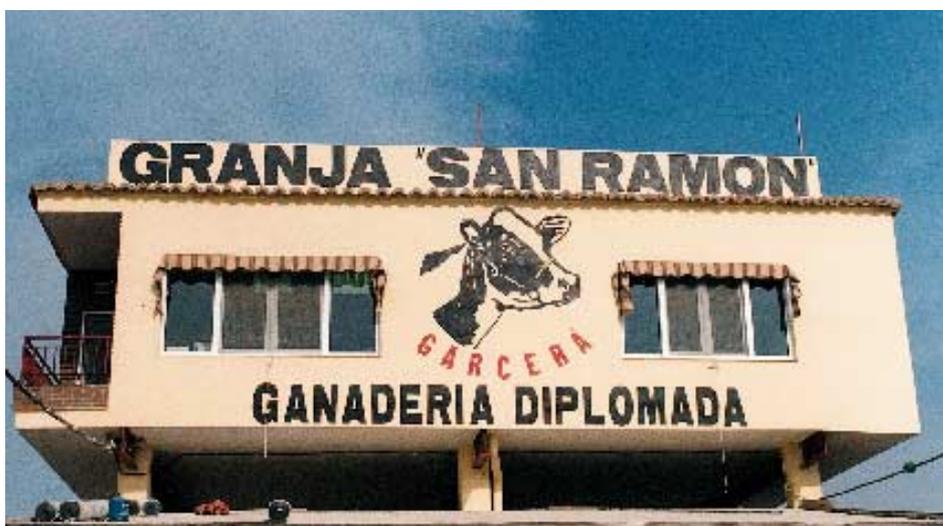
RESUMEN Y COMENTARIOS

La producción láctea de vacuno en la Comunidad Valenciana, de escasa importancia en la ganadería regional, tuvo su fundamento en la utilización de subproductos con origen en cultivos de huerta, en almacenes de confección de frutas y hortalizas y en industrias conserveras. Hoy encontramos unas explotaciones, con dimensión familiar suficiente en un 44% del total, y raciones calculadas, con menor dependencia de subproductos.

Debido a las características de las explotaciones, con escasa dependencia de la tierra, los gastos en productos comprados para alimentación son superiores a los de otras regiones, entre 5 y 8 pts por litro de leche producida. Estas cifras se compensan, parcialmente, con menores gastos fijos y escasos costes de las parcelas.

La producción láctea, aunque con beneficio escaso, es viable en la Región en las condiciones actuales. Tal vez deba prescindirse de la idea sobre una dependencia necesaria de la tierra; lo importante hoy día es la especialización. No obstante, tal vez fuera conveniente, y posible, impulsar la utilización de silo de maíz, contratando su producción y transporte a la explotación.

Por último, la mayor restricción y causa de abandono de explotaciones de menor tamaño, es el límite de la producción a través de un sistema de cuotas, tan insuficiente que le impide evolucionar hacia dimensiones familiares viables. El sector nunca puede aceptar una férrea mordaza a su desarrollo cuando existe capacidad productiva y mercado interior para absorber el producto; se cumplen ampliamente ambas condiciones y, sin embargo, se nos impone ser receptores de excedentes europeos.



N. de la R. Agradecemos a los Hermanos Garcerá las facilidades para efectuar las fotografías